



NEUROLIDERANÇA

People Value

DURAÇÃO:

7 Horas

DIRIGIDO A:

Diretores, Managers, Gestores, Coordenadores/ Gestores de Equipas, e todos colaboradores no geral.

OBJETIVO GERAL:

- Desenvolver uma abordagem de Neuroliderança na Gestão de Equipas

OBJETIVOS ESPECIFICOS:

- Compreender os aspetos da Estrutura do Pensamento dos Indivíduos e sua influência na Vida das Empresas.
- Assumir Comportamentos que permitam deter um Maior Controlo das Situações e assim obter um Melhor Desempenho.
- Desenvolver Maior Flexibilidade nos Comportamentos e Atitudes, visando uma melhor Adaptação ao Meio Organizacional.
- Ultrapassar Convicções AutoLimitadoras.
- Estabelecer Objetivos Positivos, Realistas e Atraentes.

PROGRAMA

1. A Neuroliderança

- Breve Enquadramento da Neuroliderança
- Âmbitos, Conceitos Fundamentais e Aplicabilidade da Neuroliderança
- Os Pressupostos Elementares da Neuroliderança
- Níveis Neurológicos, Comunicação e Identidade

2. Paradigmas Pessoais, Crenças, Valores e Convicções.

- A importância dos Valores do Indivíduo no Alinhamento de uma Equipa de Trabalho Coesa
- O Impacto das diferentes Posições Percetivas e sua Aplicação na construção de Relacionamentos Eficazes
- Sistemas de Representação Preferenciais e seus Efeitos na Comunicação com os Outros

3. Potenciar Equipas

- Meta Programas Mentais e Resultados Pessoais.



- “Modelo da Sanduíche Feedback”: Faculte as Opiniões e Comentários de forma Otimizada
- Chave de Precisão na Formulação e Estabelecimento de Objetivos

VALOR: 250€

Ao valor apresentado acresce a taxa de IVA legal em vigor